

Le technicien supérieur en Commerce International est un gestionnaire import-export travaillant généralement dans des entreprises industrielles, commerciales ou de prestations de services (transporteurs, transitaires, assurances...) principalement des PME. Il contribue au développement commercial international de l'entreprise en participant aux actions de promotion et de prospection, ainsi qu'à l'optimisation des achats dans un contexte de mondialisation. Il est chargé de mettre en oeuvre les choix stratégiques et de coordonner les opérations internationales entre les différentes fonctions de l'entreprise et/ou les partenaires extérieurs. Grâce à son travail d'analyse et de remontée d'informations, il permet à l'entreprise de réagir aux évolutions de son environnement.

BAC +2

BTS COMMERCE INTERNATIONAL

2023
-
2025



Pré-requis & Accès

- ✓ Bac validé
- ✓ Niveau IV (titre professionnel - certification RNCP)
- ✓ Contrat d'apprentissage ou de professionnalisation
- ✓ Maîtrise de 1 ou 2 langues étrangères exigé
- ✓ Permis B souhaité

87 %

de réussite globale
aux examens dans le
cadre des formations en
alternance en 2023

95 %

de réussite national
pour les BTS Commerce
International en 2023

750h

de formation sur différents
modules de compétences
tout au long de l'année



Rythme

Contrat de 24 mois pour
1 500 heures en centre de formation,
soit 750 heures par an

2 semaines en entreprise
1 semaine en formation



Métiers cibles

Commercial.e Export, Chargé.e de missions à l'international, Agent de fret, Responsable de zone, Chef.fe de produit, Responsable de l'administrations des ventes, Acheteur international, Agent de développement commercial, Chargé.e de clientèle, ...

BLOC DE COMPÉTENCES

DÉVELOPPER LA RELATION COMMERCIALE DANS UN ENVIRONNEMENT INTERCULTUREL

Exploiter les données clients/fournisseurs

Gérer la relation commerciale internationale

Communiquer en français et en anglais dans
des contextes interculturels

Assurer la coordination des services

Animer un réseau professionnel

METTRE EN OEUVRE DES OPÉRATIONS INTERNATIONALES

Organiser, contrôler et suivre la réalisation
d'un contrat international

Evaluer les conséquences des choix opérés

Mesurer les risques, gérer leur couverture,
les sinistres et les litiges

Contrôler et suivre les processus et
la chaîne documentaire

Evaluer les prestations de service et
les offres fournisseurs

Proposer des pistes d'amélioration
de gestion des opérations

Concevoir et analyser des tableaux de bord
de suivi de la gestion des opérations

PARTICIPER AU DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL INTERNATIONAL

Réaliser une veille sur l'environnement
global de l'entreprise

Analyser et synthétiser les informations
sur un marché cible

Recenser et identifier des modalités de
déploiement sur un marché cible

Contribuer aux démarches d'adaptation liées
au développement international de l'entreprise

Participer à la prospection commerciale



Missions entreprise

- ✓ Commercialisation de biens et/ou services sur les marchés étrangers
- ✓ Optimisation des achats dans un contexte de mondialisation
- ✓ Etudes et veille commerciales internationales
- ✓ Coordination des services supports à l'import et à l'export
- ✓ Vente et achat à l'import et à l'export
- ✓ Prospecter à l'achat et à la vente
- ✓ Participer au développement commercial international de l'entreprise
- ✓ Optimiser, gérer et coordonner les relations commerciales internationales de l'entreprise.

PROGRAMME

Pédagogie

Mise en situation
Etude de cas
Learning By Doing
Jeux de simulation
Gestion de projets
Suivi en entreprise

Modalités d'évaluation

Selon les modalités fixées par arrêté ministériel
Epreuves écrites ponctuelles
Epreuves orales ponctuelles

Financement

Prise en charge sur tarif OPCO. Zéro reste à charge de la formation pour l'employeur (hors secteur public) et l'alternant.

Diplôme

Brevet de Technicien Supérieur
Commerce International

Niveau 5, RNCP 35800, code NSF 312, délivré par l'éducation nationale, enregistrement France Compétences le 22.07.2021

Candidature

Un référent candidat@afpam-formation.fr
Accompagnement individualisé vers l'Alternance
Ateliers d'accompagnement

- ✓ Booster son CV et sa lettre de motivation dans sa recherche d'alternance
- ✓ Optimiser le 1er contact avec l'employeur
- ✓ Organiser sa recherche d'alternance
- ✓ Réussir son entretien d'embauche
- ✓ Speed dating / job dating

MODULES DE FORMATION	1 ^{ÈRE} ANNÉE	2 ^{ÈME} ANNÉE
Culture générale et expression	56 h	56 h
LV1 - Anglais	96 h	96 h
LV2 - Espagnol	96 h	96 h
Culture économique, juridique et managériale	110 h	110 h
Relation commerciale interculturelle en anglais et en français	80 h	80 h
Mise en oeuvre des opérations internationales	150 h	150 h
Développement commercial international	120 h	120 h
RCI en anglais et économie et gestion	42 h	42 h
TOTAL	750 h	750 h

ERASMUS

- Possibilité de partir à l'étranger durant l'année scolaire
- 4 semaines, entre le 1 Juin de la première année et le 30 Septembre de la deuxième année
- Destination de votre choix
- Objectif : Mener un projet en lien avec l'entreprise employeur
- Voyage entièrement pris en charge par notre centre de formation

Poursuite

Le titulaire du BTS CI peut poursuivre son parcours en licence ou bachelor dans les domaines du commerce, du commerce international, de la négociation, du management, de la distribution, du marketing, etc.

Le Groupe AFPAM Formation propose différentes formations en Bachelor 1 an :

- Marketing Commerce International
- Commerce Négociation
- Commerce e-Marketing
- Commerce Distribution
- Ressources Humaines
- Diplôme Comptabilité Gestion

AFPAM Alternance,

C'EST AUSSI...

Pitch Battle

4 minutes pour convaincre un jury sur un thème professionnel

AFPAM Deal

Challenge de Négociation et de Management

Programme Ambassadeur

Nouer de nouveaux contacts, rendre visible les forces et réalisations de l'alternance par les alternants

Boutique Ephémère

Boutique pédagogique de vente en direct organisé par les Bac Pro Commerce

Bureau Des Etudiants - BDE

Gérer par des étudiants AFPAM pour les étudiants AFPAM

0 €
de frais d'inscription



Accessibilité

Locaux totalement accessibles aux personnes à mobilité réduite. Pour toute question d'accessibilité et d'adaptation des moyens pédagogiques, logistiques, aménagements de certification, mises en relation pour l'adaptation du poste de travail, vous pouvez contacter :

Référente handicap

Isabelle SAILLARD

Responsable Formation

isabelle.saillard@afpam-formation.fr

AFPAM
ALTERNANCE

4 rue Jules Méline
51430 BEZANNES

Tél : 03.26.86.26.26

Fax : 03.26.86.26.20

contact@afpam-formation.fr

www.afpam-formation.fr



Qualiopi 
processus certifié

■ ■ RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

La certification qualité a été délivré au titre des catégories d'actions suivantes :
Actions de formations
Bilan de compétences
Action de formation par apprentissage